

Rumänien kartieren

Anwender: AgriCloud Rumänien

USER STORY

AgriCloud wurde 2018 in Rumänien gegründet und agiert in Raum Südosteuropa. Dieses junge Beratungsunternehmen untersucht Felder und Kulturen mit einer breiten Palette von Technologien. Sie stellt Landwirten und Unternehmen Datenkarten mit wertvollen Informationen über Bodenstruktur und Pflanzengesundheit zur Verfügung.

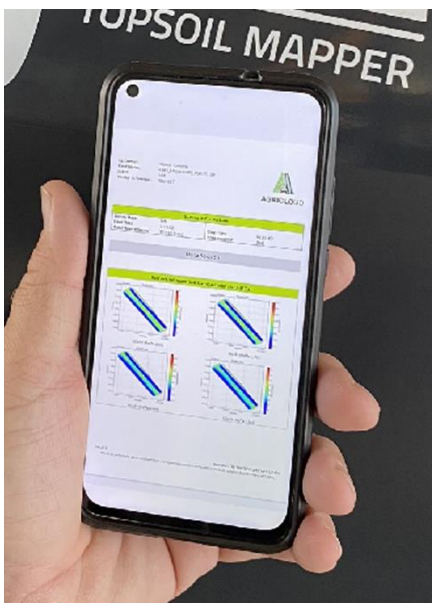
Die Anwendung des variablen Bodenfruchtbarkeits-Managements wurde sehr schnell eingeführt. AgriCloud erkannte den Bedarf an guten Daten als Grundlage für jedes Fruchtbarkeitsprogramm. Sie sammeln die Felddaten der Landwirte, verarbeiten sie und geben eine Empfehlung ab. Diese Empfehlung basiert auf agronomischem Wissen, Erfahrung und genauen Daten. Ihr Fachwissen in Kombination mit der Technologie ermöglicht es ihnen, ihren Kunden einen großen Nutzen zu bieten.



DIE HERAUSFORDERUNG

AgriCloud wuchs schnell und sie mussten die Bodenstrukturen in großem Maß und zeitnah verstehen. Wie bei den meisten Unternehmen fehlen ihnen zu Beginn meist die notwendigen Mittel, um Hardware zu kaufen und eine leistungsfähige Infrastruktur zu entwickeln.

DIE LÖSUNG



Geoprospectors bietet eine passende Lösung für Unternehmen wie AgriCloud an. Das "TSM-as-a-Service-Geschäftsmodell" ermöglicht es einem Berater, ohne Investitionskosten, sofort große Flächen in kurzer Zeit mit dem Topsoil Mappern zu erfassen.

Der Topsoil Mapper der Generation 3 ist mit einem CloudLink ausgestattet. Die Daten werden unterwegs vorverarbeitet und danach an einen Server gesendet. Der TSM-Scanbericht steht kurz nach dem Scan zur Datenvalidierung zur Verfügung. Die verarbeiteten Daten werden dann an die Farmmanagement-Software des Beraters weitergeleitet, wo zusätzliche Empfehlungen hinzugefügt und kundenspezifische Anwendungskarten erstellt werden.

Der Dienst wird von Geoprospectors vorfinanziert, und die Einnahmen werden auf Hektarbasis aufgeteilt. Alle zusätzlichen

Dienstleistungen (wie z.B. angepasste Anwendungskarten, Feldmanagement usw.) werden vom Berater in Rechnung gestellt.

Ohne Vorabkosten für Bodenabtastung oder Datenverarbeitung kann jedes Beratungsunternehmen sofort mit den Einnahmen starten.

USER STORY

ZITAT

"Mit TSM-as-a-Service von Geoprospectors sind wir in der Lage, unser Projekt in größerem Umfang durchzuführen, als wir es uns ursprünglich vorgestellt hatten. Die Hardware kommt je nach Bedarf, und die Datenverarbeitung ist eine maßgeschneiderte Druckknopflösung. Wir schätzen die Flexibilität dieses Dienstes" - ist Marcel Ionescu, CEO von AgriCloud Rumänien, begeistert.



AGRICLOUD

<https://agricloud.ro/>

<https://www.facebook.com/CloudViticulture/>